



IM SCHADENFALL
ENTSCHEIDEND:

POG

IDD-Produkt- freigabever- fahren



WWW.SLP-VERMITTLERPORTAL.DE

IDD-PRODUKTFREI- GABEVERFAHREN

Sehr geehrte Vertriebspartner,

mit dem Inkrafttreten der Versicherungsvertriebsrichtlinie (IDD) am 23. Februar 2018 sind auch die Vorschriften zum sogenannten Produktfreigabeverfahren für den Versicherer verbindlich geworden.

Für Versicherer ist dabei insbesondere § 23 Abs. 1 a - 1 c der neuen Fassung des Versicherungsaufsichtsgesetzes (VAG) relevant. Darüber hinaus enthält die „Delegierte Verordnung zu den Aufsichts- und Lenkungsanforderungen (DVO POG)“ detaillierte Vorgaben zum Produktfreigabeverfahren (dort als „Produktgenehmigungsverfahren“ bezeichnet).

Die DVO POG gilt sowohl für Versicherer als auch für Versicherungsvertreter, -makler und -berater im Sinne von § 34 d der ebenfalls neuen Fassung der Gewerbeordnung (GewO).

Das Produktfreigabeverfahren der Versicherer wird bei Neuentwicklungen und wesentlichen Überarbeitungen von Versicherungsprodukten ab dem 23. Februar 2018 durchgeführt. Das bedeutet, dass erste abgeschlossene Produktfreigabeverfahren inkl. den daraus resultierenden Informationen an die Vertreiber (Vermittler) erst dann vorliegen, wenn Produktentwicklung und Produktivsetzung abgeschlossen sind. Aufgrund der üblichen Vorlaufzeiten und je nach dem, wann die nächste Produktneuentwicklung bzw. -überarbeitung stattfinden wird, kann das erst in mehreren Monaten der Fall sein.

Artikel 10 Abs. 3 der DVO POG („Vorkehrungen betreffend den Produktvertrieb“) sieht jedoch vor, dass sich die Vertreiber:

- sämtliche sachgerechten Informationen zu den Versicherungsprodukten,
- zum ermittelten Zielmarkt und zur vorgeschlagenen Vertriebsstrategie,
- einschließlich Informationen zu den Hauptmerkmalen und Charakteristika der Versicherungsprodukte,
- den mit diesen Produkten verbundenen Risiken und Kosten, einschließlich der impliziten Kosten,
- sowie zu jedweden Umständen, die zu einem Interessenkonflikt zulasten des Kunden führen können

beim Hersteller (Versicherer) anfordern.

Insofern besteht jetzt die Diskrepanz, dass Sie als Vertreiber die Informationen anfordern müssen, die Versicherer diese aber noch nicht vorhalten können.

Um Ihnen für die Übergangszeit – d. h. bis zur tatsächlichen Durchführung des (ersten) Produktfreigabeverfahrens je konkretem Produkt – eine Unterstützung an die Hand zu geben, wird nachfolgend eine Übersicht zur Verfügung gestellt, aus der Sie die wesentlichen Informationen für die SLP-Produkte mit Stand 23. Februar 2018 entnehmen können.

Sobald für die dort genannten Sparten und Produkte eine Neuentwicklung bzw. Überarbeitung stattgefunden hat, werden Ihnen konkrete Informationen hinsichtlich des Produktgenehmigungsverfahrens im Vertriebspartnerportal www.slp-vermittlerportal.de zur Verfügung gestellt.

IDD-PRODUKTFREI- GABEVERFAHREN

Sparte	Produkt	Informationen zum Produkt ¹	Zielmarkt
Haftpflichtversicherung (Privat)	Private Haftpflicht (PHV) Prima 2018 / Prima Plus 2018	Absicherung der gesetzlichen Haftpflicht als Privatperson. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Alle Privatpersonen mit Wohnsitz in Deutschland, die ihre gesetzliche Haftpflicht als Privatperson versichern möchten und diese Absicherung nicht bereits über eine andere Versicherung haben.
	Tierhalterhaftpflicht Prima 2018 / Prima Plus 2018	Absicherung der gesetzlichen Haftpflicht als Tierhalter von Hunden oder Pferden. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Alle Privatpersonen mit Wohnsitz in Deutschland, die ihre gesetzliche Haftpflicht als Halter von Hunden oder Pferden versichern möchten und diese Absicherung nicht bereits über eine andere Versicherung haben.
	Haus- und Grundbesitzerhaftpflicht (HuG) Prima 2018 / Prima Plus 2018	Absicherung der gesetzlichen Haftpflicht als Haus- und Grundbesitzer. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Alle Privatpersonen mit Wohnsitz in Deutschland, die ihre gesetzliche Haftpflicht als Haus- und Grundbesitzer versichern möchten und diese Absicherung nicht bereits über eine andere Versicherung haben.
Haftpflichtversicherung (Gewerbe)	Vermögensschadenversicherung	Absicherung der gesetzlichen Haftpflicht für die Risiken aus der beruflichen Tätigkeit gegen Vermögensschäden. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Versicherungsmakler nach § 93 HGB sowie Mehrfachvertreter von Versicherungen, die sich gegen die finanziellen Folgen durch Schadensersatzansprüche Dritter auf Vermögensschäden, deren Ursache in der versicherten Tätigkeit liegen, absichern wollen.
Sachversicherung (Privat)	Hausrat Prima / Prima Plus	Absicherung der finanziellen Folgen aus einem Schaden am Hausrat durch Feuer, Einbruchdiebstahl, Leitungswasser, Sturm und Hagel. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Alle Privatpersonen mit einer Wohnung in Deutschland, die sich gegen die finanziellen Folgen eines Schadens am Hausrat durch Feuer, Einbruchdiebstahl, Leitungswasser, Sturm und Hagel versichern möchten.
Unfallversicherung (Privat)	Unfall Primus / Primus Plus	Absicherung der finanziellen Folgen eines Unfalls der versicherten Person. Details zum Leistungsumfang befinden sich in den zugrundeliegenden AVB, sowie in dem für dieses Produkt geltenden Informationsblatt für Versicherungen.	Alle Privatpersonen mit Wohnsitz in Deutschland, die sich gegen die finanziellen Folgen eines Unfalls (z.B. Invalidität) versichern möchten.

¹ Inkl. deren Hauptmerkmale und Charakteristika

IDD-PRODUKTFREI- GABEVERFAHREN

Sparten- und produktübergreifende Informationen

Vertriebsstrategie

Die Produkte sind zur Vermittlung über Versicherungsmakler und Versicherungsvertreter konzipiert worden und können darüber hinaus auch vom Versicherungsnehmer direkt über www.slp-kundencenter.de abgeschlossen werden.

Risiken

Die mit den Produkten verbundenen Risiken für den Versicherungsnehmer ergeben sich aus den Produktinformationsblättern, Versicherungsbedingungen und Anträgen.

Kosten

- Die Abschluss-, Vertriebs- und Verwaltungskosten sind in die Beiträge eingerechnet und werden nicht gesondert ausgewiesen.
- Die angebotenen Versicherungsprodukte sind versicherungsteuerpflichtig. Der Steuersatz und der Steuerbetrag werden im Antrag und im Versicherungsschein ausgewiesen.
- Wenn eine unterjährige Zahlweise gewählt wird, werden die in den Tarifen festgelegten Ratenzahlungszuschläge berechnet.
- Bei Beitragsrückständen werden Mahnkosten berechnet. Bei Rückläufern im Lastschriftverfahren behalten wir uns vor, die Bankgebühren in Rechnung zu stellen. Gleiches gilt für anfallende Gebühren bei einer Adressermittlung.

Hinweise zum Zahlungsempfänger für Versicherungsbeiträge und Zahlungsempfänger für Gebühren und Zuschläge

Versicherungsbeiträge (einschließlich Versicherungsteuer) werden stets namens und für Rechnung des Versicherers erhoben. Gebühren und Zuschläge werden in eigenem Namen und für Rechnung der S.L.P. Vertriebsservice AG erhoben. Versicherungsbeiträge sind umsatzsteuerfrei. Etwaige erhobene Zuschläge und Gebühren unterliegen ebenfalls nicht der Umsatzsteuer, da sie als Entgelt für Nebenleistungen einer Vermittlungstätigkeit gelten bzw. nicht steuerbar sind.

- Weitere Gebühren oder Kosten, z. B. für die Antragsbearbeitung oder Ausstellung von Versicherungsscheinen, werden nicht erhoben.
- Falls besondere Kosten für Telekommunikationsgebühren anfallen, die über die normalen Telefonkosten hinausgehen, werden diese bei der jeweiligen Telefonnummer angegeben.

Umstände, die zu einem Interessenkonflikt zulasten des Kunden führen können

Die bei der S.L.P. Vertriebsservice AG bzw. beim Versicherer eingerichteten Vorkehrungen und Maßnahmen zum Umgang mit etwaigen Interessenkonflikten führen dazu, dass Interessenkonflikte zum Nachteil des Kunden nach unserer Einschätzung derzeit nicht bestehen.

Stand: 05/2018

S.L.P. Vertriebsservice AG

Tel. 0371 38 28 04 87

E-Mail: info@slp-vermittlerportal.de